



DAHLHOFF FEINKOST ist Hersteller von Feinkost-Produkten in Premium-Qualität. Mit mehr als 230 Mitarbeitern an 7 Standorten gehören wir seit 30 Jahren zu den TOP-Adressen im Frische-Markt.

**Sie sind Verkaufsprofi durch und durch?
Wir suchen eine echte Vertriebspersönlichkeit als
Gebietsverkaufsleiter (w/m)
für den Raum Norddeutschland**

Dabei ist es uns in erster Linie nicht so wichtig, was Sie bisher verkauft haben, sondern dass Sie Kunden überzeugen und begeistern können. Wir suchen den „Vollblut - Verkäufer“.

Ihre Aufgabe Sie übernehmen die Akquise und Betreuung von Metzgergenossenschaften, Frischegroßhändlern, Metzgereien, Fischfachgeschäften und Gastronomiebetrieben. Dazu beraten Sie unsere Kunden vor Ort, verkaufen und informieren über unser Sortiment. Sie realisieren und verantworten die Umsatz- und Distributionsziele in Ihrer Region.

Ihr Profil Neben einem außergewöhnlichen Verkaufstalent verfügen Sie über langjährige Erfahrung im Vertriebsaußendienst und wohnen im Großraum Hamburg / nördl. Niedersachsen . Sie besitzen eine hohe Affinität für hochwertige Lebensmittel. Kunden- und lösungsorientiertes Denken und Handeln, souveränes Auftreten, Überzeugungskraft und Verhandlungs-geschick zählen zu Ihren Stärken. Hohe Einsatzbereitschaft, gute EDV-Kenntnisse sowie Organisationsfähigkeiten runden Ihr Profil ab. In dieser Position steht Ihnen ein neutraler Firmenwagen der Mittelklasse auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Wir haben Ihr Interesse geweckt und Sie wollen in einem erfolgreichen, stetig wachsenden Familienunternehmen eine interessante Aufgabe übernehmen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie diese vorzugsweise per E-Mail an Bewerbung@dahlhoff.de oder per Post:

**Dahlhoff Feinkost GmbH
Personalabteilung
Annabergstraße 150
45721 Haltern am See**

Weitere Informationen über uns finden Sie unter: www.dahlhoff.de

Bitte beachten Sie, dass nur Dateien im pdf-Format und mit einer Größe von maximal 5 MB berücksichtigt werden können.

Aus Liebe zum Geschmack